

Area Sales ManagerIn

Home Office

m/w/d | Vollzeit

Vertriebsgebiet Nord/West

IHRE AUFGABENGEBIETE

- _ Selbstständiger und eigenverantwortlicher Ausbau des Vertriebsgebiets Nord/West (HE, NRW, NDS, HB, HH, SH)
- _ Akquise von Neukunden und Projekten (Erstgespräche, Produktvorstellungen)
- _ Beratung und Ausbau von Bestandskunden (Cross-/Upselling)
- _ Produktberatung (Remote Selling), Kundenbesuche
- _ Angebotserstellung/-nachverfolgung
- _ Führung von Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- _ Kundenberatung und -betreuung auf Messen, Events, Roadshows
- _ Produktschulungen und -trainings bei Kunden vor Ort

ARBEITSGESTALTUNG & ARBEITSORT

- _ Anfallende Büroaktivitäten werden vom Home Office aus oder in unserem neuen HQ in Gießen durchgeführt
- _ Flexible Arbeitszeiten
- _ Kundenkommunikation via Telefon, MS Teams, CRM und Mail
- _ Umgang mit ERP- und CRM-System (MS Dynamics, 365 for Sales, MS Office)

WAS WIR ERWARTEN

- _ Verkäufermentalität: Potenziale erarbeiten, erkennen und nutzen
- _ Kaufmännische Ausbildung oder ein Studium rund um BWL/Marketing

- _ Fachkenntnisse im Bereich Hygiene, vorzugsweise Reinraum/GMP, von Vorteil
- _ Erfahrungen im Vertrieb – idealerweise im Vertrieb von Reinraum-Verbrauchsartikeln, Desinfektionsmitteln und/oder verwandten Produkten
- _ Selbstständiges und verantwortungsvolles Arbeiten sind Sie gewohnt, sowie dauerhaftes Arbeiten im Home Office
- _ Sie sehen sich als Verkäufer, nicht nur als Berater und gehen die Extrameile!
- _ Sie setzen für den Vertriebs Erfolg auf motivierte und strukturierte Neukundenakquise
- _ Kundenzufriedenheit und Kundenservice sind für Sie das A und O
- _ Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (Anteil ca. 50 %)
- _ Sie wollen Teil eines jungen, motivierten Teams sein und mit uns gemeinsam wachsen

WAS DÜRFEN SIE ERWARTEN

- _ Eine langfristige Stelle mit Perspektive in einem dynamischen Unternehmen
- _ Umfassende Einarbeitung und Qualifizierung
- _ Moderne technische Ausstattung
- _ Dienstwagen (neutral) mit privater Nutzung
- _ Hohes Kunden- und Marktpotenzial, Top-Produkte
- _ Fixgehalt plus Provision. Erfolg wird bei uns belohnt!
- _ Betriebliche Altersvorsorge

Hydroflex

Hydroflex ist ein familiengeführtes, international agierendes Unternehmen aus Mittelhessen. Ab 2021 bieten wir in unserem neuen HQ in Gießen eine einzigartige Arbeitsumgebung – wenn auch für den Außendienst das Home Office häufig die Basis ist.

Wir sind innovationsführender Anbieter von spezialisierten Reinigungssystemen und Hygienelösungen für die Anwendung im Reinraum, mit Fokussierung auf die Pharmaindustrie. Unserem jungen, fachkompetenten Team mit rund 35 Personen, cleveren Produkten und unternehmerischer Weitsicht verdanken wir unseren Erfolg. Wir stehen für Agilität, unkomplizierte Strukturen und flache Hierarchien. Bei uns erwartet Sie viel Raum für Eigenkreativität; Einbringen, Mitdenken und Verbessern ist stets erwünscht. Wenn Sie eine hohe Motivation haben und ein professionelles, aber dennoch flexibles Umfeld suchen, sind Sie bei uns richtig aufgehoben.

KONTAKT

Daniel Cavellius
(Vertriebsleitung DE + AT)
+49 6462 91598-120
d.cavellius@hydroflex-group.com

Marc Weber (Personal)
+49 6462 91598-0
m.weber@hydroflex-group.com