

Area Sales ManagerIn

Remote
m/w/d | Vollzeit

Vertriebsgebiet:
Nordrhein-Westfalen
Rheinland-Pfalz
Hessen
Thüringen

MITSPIELER GESUCHT!

AUF DIESE AUFGABEN KANNST DU DICH FREUEN

- _ Selbstständiger und eigenverantwortlicher Ausbau des Vertriebsgebiets Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Hessen und Thüringen
- _ Akquise von Neukunden und Projekten (Erstgespräche, Produktvorstellungen)
- _ Beratung zu weltweit technologisch führenden Produkten und Lösungen rund um die Reinraumhygiene
- _ Ausbau von Bestandskunden (Cross- / Upselling)
- _ Produktberatung (Remote Selling), Kundenbesuche
- _ Angebotserstellung/-nachverfolgung
- _ Führung von Vertragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- _ Kundenberatung und -betreuung auf Messen, Events, Roadshows
- _ Produktschulungen und -trainings bei Kunden vor Ort

ARBEITSGESTALTUNG & ARBEITSORT

- _ Allgemeine Bürotätigkeiten remote oder in unserem neuen HQ in Gießen
- _ Flexible Arbeitszeiten
- _ Kundenkommunikation via Telefon, MS Teams, CRM und Mail
- _ Umgang mit ERP- und CRM-System (MS Dynamics, 365 for Sales, MS Office)

DIESE FÄHIGKEITEN ZEICHNEN DICH AUS

- _ Verkäufertisches Talent: Potenziale erarbeiten, erkennen und nutzen
- _ Kaufmännische Ausbildung
- _ Fachkenntnisse im Bereich Hygiene, vorzugsweise Reinraum/GMP
- _ Vorteilhaft: Erfahrungen im Vertrieb von Verbrauchsartikeln, Desinfektionsmitteln und/oder verwandten Produkten
- _ Selbstständiges und verantwortungsvolles Arbeiten bist Du gewohnt, sowie dauerhaftes Arbeiten im Home Office
- _ Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (Anteil ca. 60 %)
- _ Exzellente People Skills - Geschick zu langfristigem Beziehungsaufbau

DAS BIETEN WIR DIR

- _ Eine langfristige Stelle mit Perspektive in einem dynamischen Unternehmen
- _ Umfassendes On-Boarding und persönliche Qualifizierung
- _ Innovative Produkte in einem stabilen Marktumfeld mit Zukunft
- _ Moderne technische Ausstattung
- _ Mittelklasse Dienstwagen mit Privatnutzung
- _ Fixgehalt plus Provision
- _ Betriebliche Altersvorsorge
- _ Familiäres Umfeld und faires Miteinander im jungen Team

Hydroflex

Hydroflex ist ein familiengeführtes, international agierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Gießen. Wir sind innovationsführender Anbieter von spezialisierten Reinigungssystemen und Hygienelösungen für die Anwendung im Reinraum, mit Fokussierung auf die Pharmaindustrie.

Unseren globalen Erfolg in über 55 Ländern verdanken wir gleichermaßen unserem motivierten, kompetenten Team aus rund 45 Experten, einzigartigen Produkten und unternehmerischer Weitsicht.

Bei uns erwartet Sie viel Raum für Eigenkreativität. Einbringen, Mitdenken und Verbessern ist stets erwünscht. Wenn Sie eine hohe Motivation haben und ein professionelles, wie modernes, aber dennoch flexibles Umfeld suchen, sind Sie bei uns richtig aufgehoben.

Haben wir Dein Interesse geweckt?
Willst Du gemeinsam mit uns wachsen?

Dann nimm Kontakt mit uns auf!

KONTAKT

Tamara Kampa
(Vertriebsleitung DACH)
t.kampa@hydroflex-group.com